



بسمه تعالی

لطفا با دقت بخوانید

قرارداد نماینده اجرایی فروش

این قرارداد ما بین موسسه راه امید به شماره ثبت ۴۴۱۷۴ به مدیریت عامل آقای محمدرضا دولو به عنوان طرف اول که از این پس روبروکد نامیده می شود و جناب آقای / سرکارخانم به شماره شناسنامه و کدملی تاریخ تولد کامل آدرس منزل شماره تماس ثابت به عنوان مدیر و نماینده اجرایی فروش قانونی که از این پس نماینده اجرایی فروش نامیده می شود به شرح ذیل منعقد می گردد.

تذکر: نماینده اجرایی فروش به چه معناست؟ نماینده اجرایی فروش فردی است که مسئولیت فروش محصولات و خدمات پس از فروش موسسه را بر عهده دارد. این شخص معمولاً به عنوان رابط بین موسسه و مشتریان عمل می کند و وظایف اصلی او شامل شناسایی فرصت های فروش، برقراری ارتباط با مشتریان، ارائه مشاوره و اطلاعات درباره محصولات، و در نهایت متقاعد کردن مشتریان به خرید است. نماینده های اجرایی فروش همچنین ممکن است در مذاکرات تجاری و قراردادهای شرکت کنند و باید توانایی های ارتباطی و مذاکره قوی داشته باشند.

ماده ۱: موضوع قرارداد

فروش محصولات و خدمات پس از فروش و ارائه خدمات آموزشی با مالکیت و استناداردهای آموزشی و اجرائی روبروکد در استان شهر منطقه به نماینده اجرایی فروش به صورت غیر انحصاری اعطا می شود.

تبصره ۱- در ازای استفاده از نام و نشان (برند) روبروکد و حق نمایندگی و دریافت خدمات آموزشی شامل کارنامه، گواهینامه پایان دوره و شرکت در مسابقات نماینده اجرایی فروش باید نسبت به جذب دانش آموز و مرکز اقدام نماید هرچه تعداد مرکز طرف قرار داد با نماینده اجرایی فروش بیشتر باشد دانش آموز بیشتری دارد و در نتیجه سود بالایی دارد از این رو به جهت بالا بردن انگیزه و داشتن هدف برای جذب بیشتر به این صورت نمایندگی به نماینده اجرایی فروش اعطا می شود از زمان عقد قرار داد تا پایان تاریخ قرار داد به ازای هر دانش آموز مبلغ ۱۰۰ صد هزار تومان به عنوان حق نمایندگی می باشد که این هزینه را همزمان با سفارش اقلام واریز می گردد. این هزینه را نماینده اجرایی فروش از مبلغ شهریه دریافتی از دانش آموز پرداخت می نماید و ربطی به قیمت اقلام آموزشی ندارد. (نماینده اجرایی فروش اقلام آموزشی را با تخفیف تهیه نموده و روی هر اقلام سود جداگانه بجز شهریه دارد)

تبصره ۲- در صورتی که نماینده اجرایی فروش در مدت پنج ماه فعالیت از زمان عقد قرار داد جذب خوبی یعنی معادل حد اقل ۲۰۰ نفر نداشته باشد با شخص دوم در محل فعالیت نماینده اجرایی فروش قرار داد منعقد می گردد و نماینده اجرایی فروش تا پایان مدت قرار داد در منطقه فعالیت می نماید و قرار داد وی لغو نمی گردد و منطقه بین دو نفر مرز بندی می گردد و مراکز نماینده اول در اختیار خودش بوده و نماینده دوم باید جذب مرکز جدید در نقاط جدید داشته باشد.

تبصره ۳- به جهت اینکه نماینده اجرایی فروش بتواند فعالیت و جذب خوبی داشته باشد تا دو ماه پس از تاریخ قرار داد از وی فرانشیز یا حق نمایندگی دریافت نمی شود.

تبصره ۴- چنانچه قصد دریافت نمایندگی انحصاری داشته باشید باید در زمان قرار داد تعداد ۲۰۰ بسته آموزشی چرتکه یا رباتیک خریداری **نمایید (اختیاری است)** اقلامی که نماینده اجرایی فروش در ابتدا خریداری نموده **قابل مرجوع شدن نمی باشد** پس باید با آگاهی نسبت به خرید هر نوع بسته آموزشی اقدام نماید یا می تواند از هر محصول تعدادی بسته آموزشی خریداری نماید تا جمع آنها به دویست عدد برسد که این امر نیز اختیاری می باشد و باید با آگاهی نسبت به توانایی فروش محصول انتخاب شود. می توان نمایندگی انحصاری نداشت و مثل مابقی نماینده ها فعالیت نمود.

ماده ۲: مدت قرارداد

این قرارداد از تاریخ تا تاریخ معتبر می باشد قرار داد جدید هر سال پایان زمان قرار داد در صورت تمایل منعقد می گردد.

ماده ۳: مبلغ قرارداد و نحوه پرداخت:

هزینه های قرارداد شامل حق السهم دریافتی به منظور ارائه خدمات اجرایی و آموزشی از سوی «روبوكد» به نماینده اجرایی فروش خواهد بود. چنانچه در مدت زمان قرار داد بخاطر نوسانات بازار قیمتها افزایش یا کاهش داشته باشد قبل از افزایش یا کاهش به صورت کتبی به نماینده اجرایی فروش اعلام و نماینده اجرایی فروش موظف است ۱۰ روز پس از رونیت نامه با قیمتهای جدید فعالیت نماید و حق هرگونه اعتراض را از خود سلب می نماید. و این خدمات شامل:

الف) روش و نحوه ی آموزش

ب) ابزار و متون آموزشی (مواد آموزشی)

ج) نظارت و ارزیابی عملکرد به ازای هر دانش آموز

۱-۳- هزینه شهریه هر ترم ثبت نام به ازای هر دانش آموز به طور پیش فرض برای مباحث ریاتیك و روبیک و لیوان چینی و چرتکه و سازه ماکارانی و هوش مالی با توجه به قدرت خرید مردم ساکن منطقه یا شهر نمایندگی بین ۸/۰۰۰/۰۰۰ ریال تا ۱۰/۰۰۰/۰۰۰ ریال و برای مباحث برنامه نویسی اسکرچ جنویور بین ۱۰/۰۰۰/۰۰۰ ریال تا ۱۲/۰۰۰/۰۰۰ ریال و برای مباحث برنامه نویسی و هوش مصنوعی بین ۱۲/۰۰۰/۰۰۰ ریال تا ۲۰/۰۰۰/۰۰۰ ریال برای هر ترم می باشد.

۲-۳- هزینه بسته های آموزشی بدون احتساب مبلغ فرانشیز برای خرید نماینده قیمت درج شده در سایت می باشد و برای فروش برابر ابلاغیه در هر فصل میباشد.

۳-۳- هزینه آموزش مربیان به صورت پیش فرض برای مربیگری برابر قیمت درج شده در سایت موسسه میباشد. و برای دوره مربی چرتکه، یک چرتکه بزرگ مورد نیاز می باشد که مربی باید این ابزار را در سایت خریداری کند.

تبصره ۱- تمام قیمتها به صورت پیش فرض بوده و با توجه به شرایط اقتصادی جامعه و قیمت مواد اولیه جهت تولید و تولید جدید تغییر و به صورت کتبی

هر سه ماه یکبار به مدیر اجرای اعلام و نماینده اجرایی فروش حق اعتراض ندارد.

تبصره ۲: کلیه موارد تکلیفی همچون اجاره و بیمه و حقوق و مزایای کارکنان و مربیان و مالیات و ... به عهده نماینده اجرایی فروش می باشد و هیچ مسنولیتی به عهده روبوكد نمی باشد.

تبصره ۳: تمامی شرایط ارتباط با مراکز و مدارس و عقد قرارداد و موفقیت در برگزاری کلاس و ارتباط با آموزش و پرورش به عهده خود نماینده اجرایی فروش بوده و روبوكد در این زمینه هیچ گونه مسنولیتی ندارد. نماینده اجرایی فروش با بازاریابی مناسب و فعالیت و جذب بالا تمام مراکز منطقه یا شهر را در اختیار خود در بیاورد.

ماده ۴: تعهدات روبوكد

۱/۴- روبوكد متعهد می گردد نسبت به پشتیبانی و خدمات آموزشی به نماینده اجرایی فروش اقدام نماید.

۲/۴- روبوكد متعهد می گردد نسبت به آموزش، اجرای برنامه آموزش به نماینده اجرایی فروش اقدام نماید.

۳/۴- روبوكد متعهد می گردد نسبت به ارسال اقلام آموزشی بعد از ثبت سفارش مکتوب و واریز هزینه ها توسط نماینده اجرایی فروش در مدت زمان ۷۲ ساعت (سه روز) به باریبری اقدام تا به نماینده اجرایی فروش ارسال شود.

۴/۴- روبوكد متعهد می گردد نسبت به اعطای کارنامه به دانش آموزان از طریق نماینده اجرایی فروش اقدام نمایند.

۵/۴- روبوكد متعهد می گردد در هر دوره ۶ ماهه از کلاسهای نماینده اجرایی فروش بازدید نماید.

ماده ۵- تعهدات نماینده اجرایی فروش

۱/۵- نماینده اجرایی فروش تعهد می نماید کلیه اطلاعاتی که به صورت رسمی و یا غیر رسمی، مکتوب و یا شفاهی، بی واسطه و یا با واسطه در اختیارش قرار می گیرد، به عنوان اطلاعات اختصاصی و محرمانه تلقی نماید که حکم آن در ردیف «اطلاعات اختصاصی و محرمانه» است.

تبصره ۱- با این تعریف، محتوای کلیه مکالمات تلفنی و مذاکرات حضوری، فضای مجازی، متون، نقشه ها، مشاوره ها و آگاهی از تمام اطلاعات کاری و اجرایی که بین دو طرف به اشتراک گذاشته می شود، کاملاً محرمانه بوده و نماینده اجرایی فروش باید مراتب رازداری را رعایت نماید. بدیهی است اجرایی که بین دو طرف به اشتراک گذاشته می شود، کاملاً محرمانه بوده و نماینده اجرایی فروش باید مراتب رازداری را رعایت نماید. بدیهی است «روبوكد» می تواند در قبال افشای موارد فوق الذکر خارج از چهارچوب همکاری، برای جبران خسارت از مراجع قضایی اقدام نماید.

۲/۵- بنا به درخواست «روبوكد» یا در پی انقضای این قرارداد و یا لغو قرارداد، هر کدام که زودتر رخ دهد، نماینده اجرایی فروش باید از ادامه بهره گیری از اطلاعات دریافتی خودداری و همه اطلاعات را از جمله کلیه اطلاعات و نسخه های تهیه شده مرتبط با «روبوكد» را نابود کرده و به طور کتبی «روبوكد» را از انهدام آنها آگاه سازد و یا اینکه اطلاعات اختصاصی دریافتی را به «روبوكد» بازگرداند.

۳/۵- هر گونه اطلاعات ملموس و چاپی، از جمله اسناد، طراحی ها، مشخصات، مدل های نخستین و نمونه ها و مواردی از این قبیل که بر اساس این قرارداد در اختیار نماینده اجرایی فروش قرار می گیرد، به عنوان اموال و دارایی «روبوكد» محسوب می شود و همه حقوق ناشی از مالکیت فکری اینگونه اطلاعات به «روبوكد» تعلق دارند. ارائه اطلاعات به نماینده اجرایی فروش صرفاً کاری بوده و این عمل، هیچ امتیاز حقوقی در زمینه ثبت علائم تجاری و اختراعات، حق تالیف و مواردی دیگر که در مالکیت فکری «روبوكد» است، نمی باشد.

۴/۵- بدیهی است که هر نوع خسارتی که در پی افشای اطلاعات پدید آید، (چه از جانب خود نماینده اجرایی فروش، همسر و بستگان نسبی ایشان) قابل مطالبه می باشد. تعیین میزان خسارت با نظر داور مرضی الطرفین خواهد بود. با فسخ و یا خاتمه این قرارداد، تعهد به حفظ اطلاعات محرمانه و عدم افشای آن همچنان به مدت سه سال پس از تاریخ فسخ یا خاتمه ادامه دارد.

۵/۵- نماینده اجرایی فروش متعهد می گردد تا زمانی که با روبوكد فعالیت می نماید با موسسات و مراکز رقیب فعالیت مشابه روبوكد را نداشته باشند و از محصولات آموزشی روبوكد استفاده نموده و برابر طرح درس روبوكد به دانش آموزان خود آموزش دهد و تا اتمام تاریخ قرارداد به تعهدات خود پایبند باشد. ضمناً نماینده فروش متعهد می گردد چنانچه به هر دلیل پس از پایان عقد قرار داد یا به دلیل درخواست وی یا فسخ قرار داد از طرف موسسه هر دلیلی که باشد به صورت مکتوب با موسسه تسویه و فسخ نماید و از تاریخ مکتوب پایان همکاری به مدت چهار ماه با هیچ موسسه دیگری که فعالیت مشابه روبوكد دارد اجازه همکاری ندارد در غیر این صورت متعهد به پرداخت مبلغ سفته و وجه التزام می گردد.

۶/۵- نماینده اجرایی فروش متعهد می گردد طبق ضوابط اعلام شده، اقدام به برگزاری کلاسها در محدوده جغرافیایی تعیین شده نماید.
۷/۵- نماینده اجرایی فروش متعهد می گردد که کلاسهای آموزشی را طبق قوانین و مقررات آموزشی اعلام شده برگزار کرده و در پایان هر فصل گزارش مصور (فیلم و عکس) ارائه نماید.

۸/۵- نماینده اجرایی فروش متعهد می گردد در صورت توانایی نسبت به تجهیز دفتر اداری جهت پشتیبانی کلاسها و پاسخگویی به مراجعین اقدام لازم را انجام دهد. ضمناً چنانچه نماینده اجرایی فروش مکان ثابت به عنوان دفتر کار، مهد کودک، پیش دبستان، مدرسه، آموزشگاه یا هر مکان دیگری جهت فعالیت دارد تمام هزینه های آن مرکز از قبوض مصرفی تا اجاره بها و حقوق پرسنل و مالیات و حق بیمه و تمامی مسنولیت و هر نوع حادثه در آن مرکز از صفر تا صد به عهده مدیر نماینده اجرایی فروش آن منطقه یا شهر بوده و موسسه روبوكد هیچ گونه مسنولیتی ندارد.

۹/۵- نماینده اجرایی فروش می بایست کلیه امور اخلاقی و اسلامی و نکات آموزشی را رعایت نماید و کلاسهای آموزشی مربوطه نیز می بایست دارای تجهیزات لازم آموزشی برای رفاه حال دانش آموز از قبیل وایت بورد و صندلی دانش آموزی و سایر ابزار آموزشی لازم باشد.

۱۰/۵- نماینده اجرایی فروش متعهد می گردد تا نسبت به کلیه برنامه ریزی های تجاری، آموزشی و توسعه بازار که در پیوست این قرارداد تعریف و به وی ابلاغ می گردد، عمل نماید. در صورت بررسی های دوره ای و میدانی (بررسی بیلان کاری و مشاهده حضوری) و به تشخیص «روبوكد» نسبت به عدم کارایی نماینده اجرایی فروش و عدم هماهنگی وی با برنامه ها، «روبوكد» می تواند در این زمینه اقدام های لازم را که با منافع اش همخوانی دارد، صورت دهد.

۱۱/۵- نماینده اجرایی فروش متعهد می گردد براساس سیلابس (طرح درس) ابلاغ شده، آموزش را انجام دهد.

۱۲/۵- نماینده اجرایی فروش متعهد می گردد در تمامی دوره های کاری و جلسه های اعلامی از سوی «روبوكد» حضور فعال داشته باشد.

۱۳/۵- هزینه تبلیغات محلی و تمامی موارد مربوط به تبلیغات و برند سازی بر عهده نماینده اجرایی فروش می باشد.

۱۴/۵- نماینده اجرایی فروش موظف است پیش از ارسال محصولات نسبت به تسویه کامل آن اقدام نماید، ضمناً هزینه ارسال بار به شهر نماینده اجرایی فروش یا منطقه یا محل اعلامی توسط نماینده اجرایی فروش به عهده نماینده اجرایی فروش می باشد.

۱۵/۵- نماینده اجرایی فروش متعهد گردید که در طول این قرارداد و فصل های تمدید شده بعدی، در زمینه فعالیتهای موضوع این قرارداد به صورت انحصاری با موسسه «روبوكد» همکاری نموده و پذیرفت که با شرکت ها، آموزشگاه ها، مدارس و موسسات و سایر نهادها و سازمان های موجود یا آینده با نام ثبت شده کنونی یا تاسیسی آینده در حوزه موضوع قرارداد حاضر هیچگونه همکاری از جمله اجرایی، نماینده اجرایی فروش و مشاوره ای نخواهد داش

۱۶/۵- نماینده اجرایی فروش متعهد است که فقط از مربیان مورد تایید و آموزش دیده توسط «روبوكد» استفاده نماید.

۱۷/۵- نماینده اجرایی فروش به هیچ وجه مجاز به برگزاری کلاس های دوره تربیت مربی نمی باشد و متعهد است در این خصوص صرفاً نسبت به معرفی مربیان واجد شرایط جهت شرکت در دوره های آموزشی برگزار شده توسط «روبوكد» اقدام نماید.



۱۸/۵- نماینده اجرایی فروش مسنول ضمانت کننده حسن عملکرد مربیان بوده و آنها را ملزم به رعایت حفظ موازین اسلامی، حسن اخلاق و رفتار با دانش آموزان و والدین آنها، اجرای دقیق ضوابط و مقررات به همراه آراستگی ظاهری و پوشش مناسب می نماید.

۱۹/۵- در صورتی که نماینده اجرایی فروش از عملکرد مربیان معرفی شده جهت آموزش رضایت کامل نداشته باشد، متعهد است قبل از قطع همکاری با مربیان، مراتب را کتبی به اطلاع «روبوكد» برساند. در غیر اینصورت نماینده اجرایی فروش شخصاً و متضامناً مسنول جبران خسارت و هزینه های وارده به «روبوكد» ناشی از قطع همکاری با مربیان می باشد.

۲۰/۵- نماینده اجرایی فروش مجاز به نشر و چاپ جزوات آموزشی و کتب مربوطه به موضوع قرارداد حاضر اعم از چاپی، خطی، الکترونیکی و ... نمی باشد. تخلف از مفاد بند حاضر، نقض اساسی قرارداد محسوب شده و علاوه بر ایجاد حق فسخ فوری قرارداد برای «روبوكد» نماینده اجرایی فروش متعهد به پرداخت خسارت وارده به «روبوكد» خواهد بود. میزان خسارت توسط داور مرضی الطرفین بوده و نماینده اجرایی فروش ملزم به پرداخت آن می باشد. خسارت تعیینی بدو با ارسال اخطار از محل مطالبات نماینده اجرایی فروش و یا تضامین وی وصول می گردد و در صورت عدم تکافوی مطالبات و یا تضامین وی، نماینده اجرایی فروش متعهد به پرداخت آن ظرف مدت ۱۰ روز از تاریخ اخطار دریافتی از سوی «روبوكد» می باشد. در غیر اینصورت «روبوكد» از طریق مراجع قانونی نسبت به دریافت خسارت مربوطه اقدام می نماید.

۲۱/۵- نماینده اجرایی فروش متعهد به رعایت برنامه زمان بندی اعلامی از سوی «روبوكد» است و متعهد است در پایان هر فصل گزارش کاملی از برگزاری کلاس ها به صورت مصور به «روبوكد» ارائه نماید.

۲۲/۵- نماینده اجرایی فروش متعهد است موضوع قرارداد را به وسیله افرادی که در کار خود تخصص و تجربه کافی دارند انجام دهد. نماینده اجرایی فروش ملزم به پرداخت هزینه های آنها می باشد. در این خصوص نماینده اجرایی فروش مکلف است کلیه مقررات قانون کار و بیمه و مالیات را در مورد تمامی کارکنان خود اعم از ثابت، موقت و یا روزمزد را اعمال نماید. در هر حال «روبوكد» مسنولیتی در قبال تکالیف قانونی نماینده اجرایی فروش نسبت به افراد شاغل در محل کار نماینده اجرایی فروش و یا در اختیار نماینده اجرایی فروش ندارد.

۲۳/۵- نماینده اجرایی فروش متعهد گردید نسبت به **راه اندازی پیج اینستاگرام و نصب نرم افزار روبیکا** به جهت عضویت در گروه با لوگو موسسه روبوكد و تبلیغ عملکرد خود در خصوص فعالیتهای موسسه اقدام نماید. که این امر در خصوص جذب تاثیر بسزایی دارد.

۲۴/۵- چنانچه نماینده اجرایی فروش دارای آموزشگاه علمی آزاد با مجوز روبوكد می باشد می بایست برابر مقررات آموزش و پرورش پایان هر دوره آموزشی مالیات پرداخت نماید که این مالیات برابر قانون تا اطلاع ثانوی واریز ۴ درصد از مبلغ شهریه به حساب آموزش و پرورش می باشد و هیچ گونه مسنولیت مالیات نماینده اجرایی فروش به عهده روبوكد نمی باشد.

۲۵/۵- **تمامی مربیان و نمایندگان باید در روبیکا حساب کاربری داشته باشند و عضو گروه مربوطه شوند چنانچه با نصب نرم افزار ایرانی در گوشی خود مشکل دارید و تمایل به نصب ندارید این قرار داد را امضا نکنید.**

۲۶/۵- نماینده اجرایی فروش متعهد گردید پس از امضا قرارداد نسبت به تهیه پوشش (مانتو شلوار) مصوب موسسه اقدام و همچنین مربیان خود را ملزم به تهیه پوشش مصوب نمایند و در تمام جلسات و همایشها و کلاسهای ابلاغی از سوی موسسه با فرم مصوب حضور یابند.

۲۷/۵- نماینده اجرایی فروش متعهد گردید در تمام نمایشگاه ها و مسابقات و کارگاه های اعلامی که از سوی موسسه به نماینده اجرایی فروش ابلاغ می شود حضور فعال داشته و در اختیار واحد آموزش فعالیت نمایند.

تبصره ۱: در زمان راه اندازی آموزشگاه با مجوز از اداره آموزش و پرورش و اداره اماکن یک جلد دفتر از سوی آموزش و پرورش به نماینده اجرایی فروش آموزشگاه جهت ثبت دانش آموزان داده می شود که با تفکیک جنسیتی ثبت نام صورت بگیرد و هرگونه تخلف به عهده نماینده اجرایی فروش می باشد.

تبصره ۲ - در بند ۵-۴: نماینده اجرایی فروش موظف به پر کردن اظهارنامه مالیاتی در پایان هر فصل برای آموزشگاه خود می باشد. از آنجایی که برابر قانون آموزشگاه ها با توجه به واریز هزینه ۴ درصد برای آموزش و پرورش آموزشگاه ها مشمول مالیات نمی شوند و فقط باید اظهارنامه تقدیم نمایند لذا چنانچه تخلفی صورت گیرد تمام امور مربوط به تخلف داری و مالیات به عهده نماینده اجرایی فروش می باشد.

تبصره ۳- نماینده اجرایی فروش یا مربی ایشان به هیچ عنوان اجازه ندارد دوره آموزش مربی یا دوره آموزش برای بزرگسالان برگزار نماید و چنانچه در این زمینه تخلف نماید شامل پرداخت خسارت بند ۱ ماده ۶ می گردد.

تبصره ۴- نماینده اجرایی فروش و مربی ایشان موظف است ادرس سایت و پیج اینستاگرام موسسه را در اختیار خانواده ها قرار داده و خانواده ها را تشویق به بازدید از سایت یا پیج موسسه نمایند.

تبصره ۵- نماینده اجرایی فروش و مربی ایشان تا زمان اتمام قرارداد اجازه ندارد تحت هیچ عنوان و با بهانه های واهی و یا ... تاکید می گردد تحت هیچ عنوان از محصولات مشابه موسسه روبوкод که موسسات دیگر ارایه می دهند استفاده نماید و شامل جریمه بند ۱ ماده ۶ می گردد.

تبصره ۶- نماینده اجرایی فروش متعهد می گردد در کلاسهای آموزشی خود که به صورت مجازی یا حضوری بر گزار می نماید فقط از اقلام مورد تایید روبوкод با ارم و نشان تجاری روبوкод استفاده نماید و حق ندارد در شکل ظاهری و یا محتوا اقلام آموزشی شامل بسته های آموزشی و محتوا آموزش تغییری ایجاد نماید و باید همان اقلامی را که از روبوкод تحویل می گیرد تحویل خانواده نماید.

ماده ۶: تضمین های اجرای تعهدات

۱/۶- نماینده اجرایی فروش جهت عقد قرار داد موظف به پرداخت سفته یا چک به مبلغ یک میلیارد ریال معادل یکصد میلیون تومان می باشد و مبلغ دو میلیارد ریال معادل دویست میلیون تومان به عنوان وجه التزام تعیین میگردد که در صورت عدم رعایت هر یک از بندهای قرارداد و تخلف در تعهدات موسسه اقدامات مقتضی را در راستای اخذ وجه التزام صورت می دهد. ضمناً پس از پایان قرارداد یا فسخ قرار داد به هر دلیل به صورت مکتوب از زمان تاریخ تسویه و پایان همکاری شش ماه بعد سفته نماینده اجرایی فروش عودت خواهد شد.

۲/۶- شایان ذکر است در صورت عدم ایفای تعهدات توسط نماینده اجرایی فروش یا نقض هر یک از مفاد قرارداد و یا ورود هر نوع خسارتی از جانب نماینده اجرایی فروش به «روبوкод» موسسه از محل ضمانت نامه ها و مطالبات نماینده اجرایی فروش وصول نماید و در صورت عدم تکافوی مطالبات و یا ضمانت نامه مذکور، از طریق مراجع قانونی نسبت به دریافت خسارات و یا جریمه های مربوطه اقدام نماید.

تبصره ۱: نماینده اجرایی فروش متعهد می گردد چنانچه برابر بندهای قرارداد عمل ننماید و به هر طریق (کپی برداری، خیانت در امانت، افشای اطلاعات به رقبا، فعالیت موازی با سایر رقبا بدون اطلاع کتبی به روبوкод و عدم تایید روبوкод، فروش محصولات به رقبا بدون اطلاع کتبی روبوкод و هر نوع عملی که باعث ضرر و زیان به روبوкод گردد، پس از اثبات توسط روبوкод یا شهادت قانونی افراد مطلع در مراجع ذیصلاح نماینده اجرایی فروش وجه التزام فوق الذکر را به روبوкод به عنوان خسارت پرداخت نماید.

ماده ۷: حل اختلاف

۱/۷- در صورتی که در طول قرارداد نماینده اجرایی فروش نسبت به ایفای تعهدات خود در این قرارداد اقدام ننماید و یا هر یک از مفاد قرارداد حاضر را نقض نماید یا بنا بر تشخیص «روبوкод» صلاحیت و توانایی خود را جهت اجرای موضوع قرارداد حاضر نداشته و یا از دست بدهد، «روبوкод» می تواند ضمن حفظ کلیه حقوق خود، قرارداد حاضر را فسخ و خسارات و یا هزینه های ناشی از فسخ قرارداد را از نماینده اجرایی فروش مطالبه نماید. در صورت عدم پرداخت میزان خسارت مذکور طی مدت زمان اعلامی، «روبوкод» مجاز است میزان خسارات را از محل مطالبات نماینده اجرایی فروش و یا اجرای وجه التزام مذکور را وصول نماید.

تبصره ۱: عدم ایفای تعهدات قراردادی، نقض تعهدات نماینده اجرایی فروش و یا عدم صلاحیت و توانایی نماینده اجرایی فروش، راساً توسط «روبوкод» تشخیص می گردد و تشخیص «روبوкод» در این زمینه قطعی است. نماینده اجرایی فروش حق هر گونه اعتراضی را در این خصوص از خود سلب نمود.

۲/۷- نماینده اجرایی فروش حق فسخ یک طرفه را از خود سلب می نماید و در مدت فسخ از طرف موسسه بر تعهداتی که تا تاریخ فسخ بر عهده نماینده اجرایی فروش بوده، تاثیری ندارد و در صورت فسخ قرارداد، نماینده اجرایی فروش باید نسبت به ایفای آنها اقدام نماید.

۳/۷- پس از خاتمه قرارداد حاضر به هر دلیلی، یا فسخ قرار داد از طرف نماینده اجرایی فروش یا فسخ قرار داد از طرف روبوкод، نماینده اجرایی فروش می بایست کلیه وسایل، اسناد و مدارک مرتبط با «روبوкод» را که در طول قرارداد و یا در ارتباط با وی کسب نموده را مسترد و طی صورتجلسه ای استرداد مدارک مذکور را تایید نماید. ضمناً نماینده اجرایی فروش در صورت فسخ قرار داد قبل از تاریخ اتمام قرار داد تا چهار ماه اجازه ندارد با موسسه مشابهی قرار داد منعقد نماید و تمامی دانش آموزان ایشان که به اعتبار روبوкод در اختیار وی می باشند با اختیار خود در با نماینده جدید فعالیت می نمایند.

۴/۷- این قرارداد تابع قوانین جمهوری اسلامی ایران است. در صورت بروز اختلاف در تفسیر و اجرای قرارداد، در ابتدا، موضوع از طریق مذاکره پیگیری می شود و در صورت عدم حصول نتیجه، مورد اختلاف از طریق مرجع قضایی صالح حل و فصل خواهد شد.

ماده ۸: تفویض و واگذاری

۱/۸- نماینده اجرایی فروش شخصاً متعهد به اجرای کلیه مفاد قرارداد حاضر بوده و نمی تواند بدون کسب موافقت کتبی قبلی «روبوкод» حقوق و یا تعهداتی که به موجب این قرارداد بر عهده وی گذاشته شده را به شخص ثالثی واگذار و یا تفویض نماید.

۲/۸- موافقت «روبوкод» با تفویض و واگذاری حقوق، نماینده اجرایی فروش را از تعهداتش در رابطه با هیچ یک از شروط و مفاد این قرارداد مبری نخواهد کرد. و برابر تعهدات نماینده اجرایی فروش باید اقدام نماید.



ماده ۹: روابط میان طرفین این قرارداد هیچ گونه رابطه استخدای بین طرفین ایجاد ننموده و طرفین اعلام می دارند به عنوان پیمانکار و یا کارمند یکدیگر اقدامی به عمل نمی آورند فلذا وظیفه ای از باب بیمه نمودن نماینده اجرایی فروش بر عهده موسسه نمی باشد.

ماده ۱۰: آدرس طرفین

روبوکد: تهران خیابان انقلاب خیابان صفی علیشاه شمالی کوچه روحی پلاک ۱۰۳ واحد ۱ تلفن ۰۹۱۰۹۸۸۸۴۹۲ - ۰۹۱۰۹۸۸۸۴۹۲ - ۲۲۴۴۸۹۸۱ - ۰۲۱
نماینده اجرایی فروش:

ماده ۱۱: الزام به بروز رسانی دوره ها

در صورت هرگونه بروز رسانی، اصلاح، ارتقاء یا تغییر در محتوای هر یک از دوره ها، مربیان موظف اند، مطابق اعلام رسمی موسسه نسبت به تکمیل فرآیند به روز رسانی دوره مربوطه اقدام نمایند. پرداخت هزینه بروز رسانی بر اساس تعرفه اعلام شده در زمان انتشار نسخه جدید دوره بوده و عدم اقدام در مهلت تعیین شده به منزله انصراف از ادامه همکاری در همان دوره تلقی می گردد.

ماده ۱۲: میادله و نسخ قرارداد

این قرارداد در دو نسخه مستقل و در ۱۲ ماده و ۱۶ تبصره تنظیم و تمامی صفحات به امضاء طرفین رسید که هر کدام بصورت جداگانه دارای اعتبار قانونی می باشد.

تذکره: با امضا این قرار داد شما متعهد می گردید به صورت زبانی و اخلاقی و وجدانی و کتبی به روبوکد متعهد بوده و به جهت کسب رزق حلال و گام نهادن در عرصه آموزش فعالیت نمایید و افرادی با اخلاق و با معرفت و دلسوز جامعه تحویل دهید بحث آموزش بازی های فکری و سرگرمی جدا بوده ولی شما به عنوان یک نماینده اجرایی فروش و یا یک مربی و یک معلم وظیفه خطیری در تربیت اجتماعی فرد را دارید و شما به عنوان والدین دوم دانش آموز الگو او در جامعه برای آینده می باشید پس لطفا اخلاق را رعایت و به دانش آموزان خود انتقال دهید برای امضا این قرار داد و یا همکاری با شما سرور گرامی هیچ گونه جبری نمی باشد ولی چنانچه امضا نمودید لطفا پایبند باشید.

مهر و امضاء نماینده اجرایی فروش

مهر و امضاء موسسه راه امید (روبوکد)

منشور اخلاقی و آموزشی مربیان روبوکد

باسپاس به درگاه عالم بی چونی که لوح و قلم را آفرید و در مسیر تبعیت آگاهانه و عاشقانه از پیامبر نور و رحمت و آگاهی، کسوت معلمی را برارنده ام ساخت، من به عنوان یک مربی با باور و اعتقاد قلبی متعهد می شوم برای تربیت و شکوفایی کمالات انسانی و تواناییهای نو پاوگان و دانش آموزان ایران با تمام توان بکوشم و خود را در توفیق خدمت رسانی و کوشش برای اجابت درخواست های اولیا، دانش آموزان و همکاران پایبند می دانم.

منشور اخلاقی بر ای مربیان روبوکد

۱- احترام و ادب:

با همه دانش آموزان با احترام و عدالت برخورد کنم و هرگونه تبعیض را از میان بردارم.
به حقوق و نظرات دانش آموزان احترام بگذارم و آنها را به بیان نظرات خود تشویق کنم
با نماینده، مدیران مراکز با حسن رفتار و کلام برخورد نمایم.

۲- صداقت و امانتداری:

همواره در گفتار و کردار صادق و به تعهدات خود پایبند باشم.
اطلاعات شخصی و تحصیلی دانش آموزان را محرمانه نگه دارم.
محتوای آموزشی، جلسات و ... در موسسه روبوکد را محرمانه نگه دارم.

۳- مسنولیت پذیری و حرفه ای گری:

وظایف خود را به بهترین نحو انجام دهم و در توسعه حرف های خود کوشا باشم.



از تجهیزات و منابع آموزشی به درستی استفاده کنم و مراقب سلامت و ایمنی دانش آموزان باشم
در انتقال آموزش ها دقت کافی داشته باشم.

۴- تشویق به خلاقیت و نوآوری:

-دانش آموزان را به خلاقیت و نوآوری در حل مسائل تشویق کنم و به آنها فرصت تجربه و یادگیری از اشتباهات را بدهم.
محیطی حمایتی و الهام بخش برای یادگیری فراهم کنم.

۵- ترویج کار تیمی و همکاری:

اهمیت کار تیمی را به دانش آموزان آموزش دهم و آنها را به همکاری و مشارکت در پروژه های گروهی تشویق کنم.
مهارت های ارتباطی و اجتماعی دانش آموزان را تقویت کنم.

۶- ترویج یادگیری مادام العمر:

دانش آموزان را به یادگیری مداوم و توسعه مهارت های جدید ترغیب کنم.
به آنها نشان دهم که یادگیری یک فرآیند مادام العمر است و نباید محدود به کلاس درس باشد.
بهره گیری از ابزارها و فناوری های نوین در تدریس برای ایجاد تجربه های یادگیری پویا و جالب.
آموزش مهارت های مرتبط با فناوری های نوین به دانش آموزان.

۷- رشد حرفه ای مستمر:

-شرکت در دوره های آموزشی و کارگاه های مختلف برای به روز نگه داشتن دانش و مهارت های خود.
همکاری و مشاوره با دیگر مربیان برای بهبود روش های تدریس.

۸- پایبندی به اصول آموزشی و پوششی:

-ثبت نام و بارگذاری مدارک به طور کامل

-دریافت لینک های دوره آموزشی از واحد آموزش

-تکمیل دوره در بازه ۱۰ روز و آماده شدن برای آزمون

-انجام آزمون در بازه بین ده تا پانزده روز بعد از دریافت لینک های آموزش

-شرکت در دوره کاروزی اعلام شده از طرف موسسه

-پوشیدن فرم رسمی مصوب در مراسم ها و هنگام حضور در کلاس

-رعایت پوشش مناسب در هنگام حضور در کلاس

نکته مهم:

-دوره های برای پخش مدت زمان محدود دارند و قابلیت ذخیره سازی فیلم ها وجود ندارد

-تعداد ورود مجاز به لینک دوره ۹ بار و فعال بودن لینک پخش چهارده روز می باشد.

-در صورت درخواست تمدید دسترسی هر بار مبلغ مشخص باید پرداخت شود.

-تعداد درخواست مجاز برای دیدن مجدد دوره سه بار می باشد و بعد از آن مربی ملزم به پرداخت نیمی از هزینه اولیه دوره مربوطه می باشد.

اینجانب مدیر اجرایی فروش منطقه / شهر موارد مطرح شده را پذیرفته و متعهد
میگردم مربی اینجانب به درستی آن ها را اجرا نماید.

مهر و امضاء موسسه راه امید (روبوكد)

مهر و امضاء نماینده اجرایی فروش

تذکر: تمامی صفحات گوشه پایین سمت چپ نام و نام خانوادگی و تاریخ و اثر انگشت درج گردد